

第1回 海外販路

中小企業にとって海外展開は重要な経営戦略のひとつとなっており、外国語 WEB サイトの構築と活用が海外販路を成功させるための鍵となっています。

第1回のセミナー(全2回)では、外国語 WEB サイト構築のポイントと活用術について、300社以上の成功事例の中から選りすぐりの秘訣を交えて解説していただきます。

2018年6月15日(金)

15:30~18:30 (受付開始 15:00)

講演
テーマ

B to B 海外販路開拓とWebサイトの活用術

~BtoBのターゲット先に情報を届ける秘訣~

講師

山本 雅暁氏

独立行政法人 中小企業基盤整備機構
国際化支援アドバイザー



大手AVメーカー入社。海外販売会社立ち上げ、卸・小売店舗網の開拓、在庫管理や物流網の構築を行い、米国、英国、香港等で延べ10年以上の海外勤務経験を持つ。2007年に退職後、経営コンサルタントとして海外での自社販売拠点及び海外工場立ち上げ等の中小企業の海外事業展開を幅広くサポートする。

定員

先着 50 名様

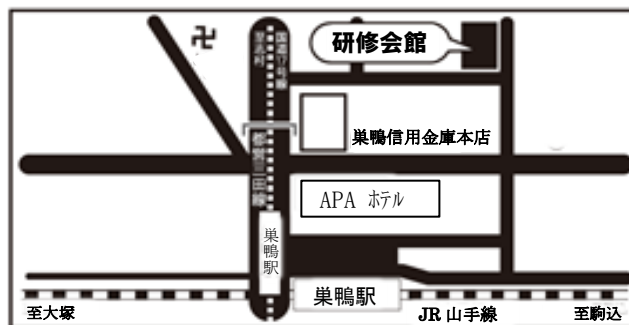
※定員になり次第、締切とさせていただきます。

参加費

無料

場所

巣鴨信用金庫 研修会館地下1階
〒170-0002 東京都豊島区巣鴨 2-12-10



お申込
方法

- ①FAX でお申込み **03-3918-0197**
- ②当金庫ホームページからお申込み
- ③営業担当者・窓口へお申込み

◆セミナー当日に「名刺を1枚」ご用意いただき、受付にお渡しください。特に受講証は発行いたしません。

■S-biz チャレンジセミナー 申込書■

お名前 _____ フリガナ _____ 年齢 _____ 歳 _____

会社名 _____ 役職 _____ お取引店 _____

ご住所 〒 _____ お電話番号 _____

お申込みされた情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用します。



巣鴨信用金庫 すがも事業創造センター
〒170-8477 東京都豊島区巣鴨 2-10-2

TEL 03-3918-0196 / FAX 03-3918-0197
e-mail : s-biz@sugamo-sk.jp