

neri·made

vol.13

平成30年10月

ネリマデ

ねりまの産業情報紙

ねりまの

産業を

元気に!



P.3 ~ 5
関連記事
を掲載!

クラウドファンディングで
夢を実現

contents

- ◆ ねりま観光センター information P.2
- ◆ 練馬区伝統工芸展 P.2
- ◆ 特集 クラウドファンディング P.3
- ◆ neri·made 気になるお店 P.3
- ◆ 教えて企業内整理収納マネージャーさん ... P.6
- ◆ 社長さん 訪問記 P.7
- ◆ 練馬ビジネスサポートセンター P.8

新・ねり丸グッズ登場!!



缶バッジ 各100円

ねり丸缶バッジ初の白!とさわやかな
スカイブルーの新デザインのバッジ。



ポチ袋 200円(3枚1セット)

奉書紙を使用した“和”のこだわりねり丸グッズ。お年玉以外にも会計時やおこづかい等、常備しておくスマートに対応できます。3種類違う絵柄が入っています。



スポーツタオル 500円(35cm×85cm)

今治産綿100%!肌ざわりがよく吸水力もバツグン。こすらず拭ける肌に優しいタオルです。このサイズでこの価格はお得! 待望の新品です。

他にもかわいらしいねり丸グッズを取り揃えております。
ぜひ観光案内所へお立ち寄りください。*価格はすべて税込

販売場所

産業・観光情報コーナー

(練馬区練馬 1-17-1 Coconeri 3階)

石神井観光案内所

(練馬区石神井町 3-23-8)



ねりま観光センターホームページ

区内イベント情報、ねりコレ情報等、旬の観光情報を楽しく発信しています。ぜひご覧ください。

ツイッター、フェイスブックでも情報発信中!



<https://twitter.com/nerikohouse>



<https://facebook.com/nerimakanko>

■ 問合せ: ねりま観光センター ☎03-4586-1199 E-mail: kanko@nerima-idc.or.jp

第30回 練馬区伝統工芸展 ～伝統の心と技～

10月26日(金)～28日(日)
10時～17時

練馬区立区民・産業プラザ

(練馬区練馬 1-17-1 Coconeri 3階)



練馬区には100年以上前から今日まで多くの職人の心と技により受け継がれてきた魅力ある伝統工芸品があります。現代の生活に彩りを添える伝統工芸15業種の作品展示・実演・販売が行われますので、皆さまのお越しをお待ちしています。

展示・販売される伝統工芸品

東京手描友禅・江戸表具・江戸筆・東京染小紋・尺八・和裁・螺鈿蒔絵・江戸刺繍・東京額縁・組紐・江戸木彫刻・手織・東京彫金・陶芸・風呂敷染

伝統工芸品のチャリティー即売会

出品作品は会員から提供されるもので、収益金の一部は「みどりの葉っぱい基金」等に寄付されます。
※詳細については、期間中に即売会コーナーでお尋ねください。

体験コーナー(有料)

練馬区伝統工芸会に所属する職人の技を実際に体験してみませんか? いずれも直接会場においでください。

業種名	体験内容	金額	人数	時間
尺八	尺八制作	1,500円	1日15人	10:00～16:00
手織	木枠・裂き織	1,200円	1日10人	11:00～16:00
東京手描友禅	ハンカチの友禅彩色	1,500円	1日20人	10:00～15:00
東京彫金	ストラップ、キーホルダー、葉制作	800～1,000円	1日30人	10:00～16:00
江戸刺繍	小さなブローチ、ヘアゴム制作	1,500円(送料含む)	1日15人	11:00～16:00

■ 問合せ: 練馬区経済課中小企業振興係 ☎03-5984-1483

クラウドファンディングで 夢を実現

資金調達の新しい仕組みとして、クラウドファンディングを取り入れる企業が増えています。新店舗開店と起業、それぞれの事例をご紹介します。



合同会社はないち
代表社員 伊藤 綾さん

チコナーサリー
代表 林 恭子さん



高校時代からファーストフード店でアルバイトを12年続け、飲食業のノウハウや楽しさを学ぶ。結婚後、平成19年に練馬店「しおらーめん はないち」を開店。その後、クラウドファンディングで資金を集め、平成30年3月に春日町店「家族のらーめん食堂 はないち」をオープン。1児の母。

練馬店：練馬区練馬2-2-18 ☎03-6323-7312
春日町店：練馬区春日町4-18-8 ☎03-6875-5861
<http://hanaichi2007.com/>

江戸川区の保育園・幼稚園で8年間、保育士として勤務。その後4年間、ネイルサロンに勤務。育児中の母親が、たまにはネイルでリフレッシュできればと思い、託児所とネイルサロンの組み合わせを考案。結婚を機に、2年前から練馬区在住。クラウドファンディングを利用して、平成29年12月に「チコナーサリー」を開業。

練馬区南大泉5-38-24-101 ☎03-5935-6309
<https://chico-nursery.com/>

nerj.made

気になるお店



自家製パンのベーコンピザトーストはサラダ付きで600円。すっきりとした味わいの「五十川ブレンド」(450円)には、菜種油を使った手作りクッキー(1枚100円)がよく合います

極上のコーヒーと共に、自分らしく過ごせるくつろぎカフェ

「忙しい日常を忘れて元気になってほしい」という店主の五十川知子さんの想いが込められた店内は、温もりのある心地よい空間。テキパキと一人で店を切り盛りしながらも、「メニューによって器の大きさや色を変え、見た目の印象も大切にしています」という細やかな気遣いが、あちこちに感じられます。



注文ごとに豆を挽いて丁寧に淹れるハンドドリップコーヒーが人気

環八に面してしながら静かに過ごせる隠れ家のようなカフェ…本当は誰にも教えたくない1軒です(笑)。

■五十川(いそかわ)カフェ

練馬区春日町4-1-1 ☎03-3970-5239 定休日：月曜・第3火曜
11時30分～19時(ランチタイムは13時30分まで) <http://isokawacafe.jp/>



クラウドファンディングで 新店舗開店

2号店を出そうと決意する

鶏と牡蠣（かき）の旨みが凝縮された「白湯しおらーめん」が人気のラーメン店「はないち」。練馬駅北口で11年、店を続けてきました。7年前にシングルマザーとなって、一人で育児と店を切り盛りしてきた伊藤さん。

「1店舗ではどうしても売上の限界があり、2号店を出したいと思っていたところ、共同経営の話があり飛びつきました。2店舗目として国分寺店を出店したものの、共同経営によるトラブルが頻発し、約5か月で手を引きました」

それでも、はないちの味を習得した15人のスタッフを「路頭に迷わせたくない」と強く思い、「よし、自分で2号店を出そう」と決意。

融資が無理…、友人の話がきっかけに

国分寺店の出店で多額の借金を背負ってしまい、2号店の開店資金はありません。さらに、撤退により見込んだ入金がなく、銀行への返済が遅れたため、複数の取引銀行から融資を断られました。

「そんな時に友人がクラウドファンディング（以下CF）で事業資金を集めたという話を聞いて、チャレンジしてみようと思いました。CFのサイトはいくつもありますが、わかりやすさ、担当者のレスポンスの早さなどで判断し、利用するサイトを決めました」

周囲からは「自分のやりたいことなら、自己資金を貯めればいい」など反発もあったそう。「それでも、一人でやっていた頃の孤独を思うと、スタッフのためにも絶対に諦めたくなかったんです」

「CFの目標達成額は、物件改修費に100万円、その他諸々で100万円、合計200万円があれば開店資金になると試算して設定しました」



仲間と一緒に働きたい！この想いを
支援してくれたのはお客様だった

合同会社はないち
代表社員 伊藤 綾さん

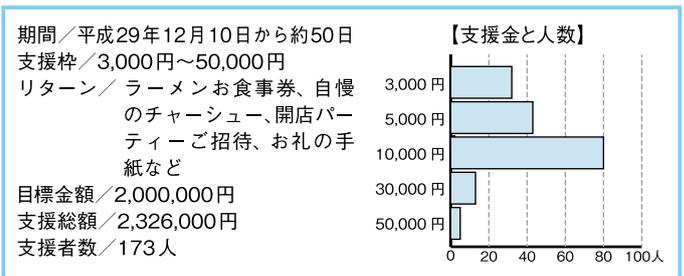
想いをきちんと伝えて、目標達成！

いざ始めてみると、練馬店のお客様を中心に、ふるさとの仙台の同級生など、支援の輪が広がっていったそうです。

「できることはなんでもやろうと、店頭でチラシを貼ったり、ブログで発信したり…。支援者のメッセージには、一人ひとりていねいに返事を書きました。練馬で11年間、店を続けてきて、自分が思っていた以上に多くの人に愛されていたことに気が付きました」

タイミングよく、シングルマザーの奮闘を伝えるテレビ番組の取材を受け、CFにも良い方向に影響しました。締切5日前には目標額を達成。すぐさま開店準備に取りかかり、春日町に「家族のらーめん食堂 はないち」をオープンさせました。

「『スタッフと共に働きたい』という想いが実現できたのも、CFと支援者のおかげだと感謝しています」



クラウドファンディングの流れ



クラウドファンディングの
サイトを選ぶ



担当者との相談



クラウドファンディングで 起業

“新しいカタチ”の託児所を作りたい

「病院に行きたいけど、子どもを預ける場所がない」「0歳児の当日受け入れがない」など、子どもを預けることの大変さを周りの母親たちから聞いた林さん。保育士の経験を活かし、安心して預けられる託児所を作りたいことを決意しました。

さらに、ネイル検定1級の資格を持つ林さんは、子どもを預ける母親が利用できるようにと、託児所にネイルサロン併設を考案。しかし、先立つ資金がありません。

「銀行融資が受けられるのか、借りられたとしても利子をつけて毎月返済できるのか、という不安がありました。区などの助成金は、自分に合うものを見つけられず…。そこで、主人の友人にクラウドファンディング（以下CF）の会社に勤めていた人がいたこともあり、CFを活用しようと思いました」

クラウドファンディングの良さとおそろさ!?

CFの目標達成額は、開業資金400万円のうち、内装工事費とホームページ開設費用で70万円。

「CFの担当者からスタート前に聞かれたことは、ラインやフェイスブックでつながっている人の人数や、ツイッターのフォロワー数など。目標達成を左右する重要なポイントのようです。『スタート前にSNSでの情報発信を増やしておいた方がいい』とのアドバイスもありました。一方で、実際に支援を呼びかける中では、『下手をしたら友達をなくしてしまうかも…』とも感じていました」



理想とする託児所を作りたい
支援金というお金の温かさを知った

チコナーサリー
代表 林 恭子さん

目標達成まで、焦る気持ちと格闘

林さんは進捗状況のブログを書いたり、コメントに返事をするなど、こまめな対応を心がけました。

「支援額を見ては、目標達成までもっと拡散しなくちゃと、日々追われているような気持ちでした。日本中の人が見ることができるといっても、支援してくれた方の多くは友人たちでした。34年間生きてきて、心のこもったお金の温かさを初めて知りました」

締切1週間前には目標額を達成。

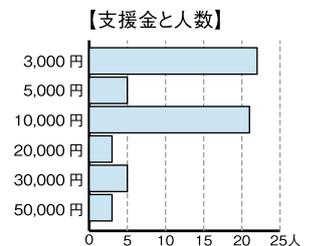
「達成できてほっとしましたが、CFは時間も労力も使います。強い気持ちが必要ですね」

念願かなって託児所開設!

林さんは、東京都の資金調達支援事業の申請をし、CF会社に支払う手数料の一部を補助してもらえることになりました。その分を、おもちゃの充実に充てるなどして、念願の一時預かり託児所を、保谷駅近くにオープンすることができました。半年後には、さらに月極め保育も開始。

「目下の目標は事業の継続です。試行錯誤を重ねながら質の高い保育を目指し、地域の方に頼られる託児所に成長していきたいです」

期間／平成29年10月18日から約1か月
支援枠／3,000円～50,000円
リターン／お預かりチケット、お菓子セット、ハンドクリーム&バック、サンクスメールなど
目標金額／700,000円
支援総額／1,011,000円
支援者数／59人



目標額設定
PR文作成



告知（SNSを中心に）



目標額達成!?



作業効率を 上げるための 整理整頓

企業内整理収納マネージャー
整理収納アドバイザー1級認定講師
梅澤 典子

「働き方改革」により時間外労働の削減に注目が集まっています。限られた時間内できかに「作業効率」を上げるか、その鍵となるのが「文書の整理」です。

まずは、文書の管理状態について下記項目をチェックしてみましょう。

イエス・ノーでお答えください。

- 文書は30秒以内で取り出せる。
- 担当者が不在でも必要文書の所在が分かる。
- 不要文書を処分するルールがある。

1つでも「ノー」があれば、残念ながら「作業効率」の悪い職場です。これらをクリアにすることで改善していきましょう。

① 文書は30秒以内で取り出せる。

文書は使いたい時に即座に取り出せる状態に保管されていないと、当然のことながら仕事のパフォーマンスが落ちます。ポイントはファイルタイトルのつけ方です。「○○関係」「○○全般」など曖昧な言葉を使うと文書のモレやダブリが生じ検索性が下がるので、例えば「株式会社○○請求書」「販売月

報」など具体的なタイトルにします。また、定位置を正確に決め、棚にラベルを貼ることで可視化を図り、全体に共有できる仕組みにします。

② 担当者が不在でも必要文書の所在が分かる。

担当者が抱える進行中の案件は、本人だけでなく同じ部署の他の人もその内容や文書の所在を把握するようにします。例えば進行中の文書は担当毎のファイルを作り、そのファイルを退社時に「共有のボックス」に入れるルールにすることで、社内での文書共有化が図れます。共有ボックスを設けることで、もし担当者が不在であっても案件対応ができるので、サービス向上につながります。



③ 不要文書を処分するルールがある。

不要文書は「作業効率」の妨げになるのでどんどん処分します。しかし、何が必要文書で何が不要文書か判断に迷いますね。そこで、あらかじめ「どんな文書を処分対象にするか」社内で基準を設けルール化します。例えば「再入手可能な文書」「コピーした文書」「1年活用していない文書」など、いくつかチェック項目を決めておけば即時処分が可能になります。

「作業効率」を上げるには、全社的な「文書の共有化」が功を奏します。以上3点を意識して改善してみましょう。



東京信用保証協会

東京都制度融資「特別借換」のご案内

既存の保証付融資を最長10年の長期で借り換えることで、毎月の返済負担を軽減できる「特別借換」は、取扱い開始以来、多くのお客さまにご利用いただいています。資金繰り安定化の一助として、ぜひご利用ください。



Point 1

「特別借換」では原則として、既存の保証付融資の全ての制度が借換えの対象となります。



Point 2

保証付融資残高に加え、事業計画の実施に必要な資金を上乘せして（ニューマネーを調達して）借り換えることも可能です。



Point 3

従業員数が20人（卸・小売・サービス業は5人）以下の小規模企業者にご利用いただく場合、東京都が信用保証料の2分の1を補助します。



お客さまからの直接のご相談を承っています。本制度や信用保証のご利用についてのご相談は東京信用保証協会 池袋支店（☎ 03-3987-5445）まで、どうぞお気軽にお問い合わせください。

社長さん! 訪問記 #012

株式会社金精社 金子 貴博さん

印刷が得意なサービス業として、
お客様の課題を丸ごと聞きたい!



株式会社金精社 代表取締役社長 金子貴博さん

昭和47年生まれ。埼玉県川越市育ち。大学卒業後、医薬品卸会社の営業を経て、平成10年に金精社に入社。先代社長・金子政彦氏は伯父。平成22年、創業50周年の時に社長就任。

メディアが多様化する中でも、本業で勝負

印刷物の企画・制作・印刷・発送まで、トータルで請け負う会社です。企業、自治体、大学など直販のお客様が多く、パンフレット、試験問題、学校案内、マニュアルなどのページ物を得意とし、チラシ、ポスターなども手がけています。昨年からは、新規顧客を開拓しようと、ネットで気軽に注文できる「オリジナルノート」の販売を始めました。表紙にロゴや写真を入れて企業のノベルティなどに活用していただこうとB to Bをもくろんでいましたが、意外にもB to Cの反響の方が大きく、新たな展開を感じています。

ネットの普及で印刷業界も激変しました。機械を手放して制作のみに縮小したり、異業種へと手を広げる印刷会社も少なくありません。そんな中、当社は無理な価格競争はせずに、印刷業に専念しています。

基本は対面営業。お客様の課題を聞く!

都内を中心に営業している4名の担当者のほか、私自身も営業をしています。社長業に専念しようと思うのですが、大切なお客様はなかなか引き継ぐことができなくて…。心がけているのは、お客様との対

面でのコミュニケーション。強いパイプを作るにはこれしかないと思っています。「印刷が得意なサービス業」という気構えで、印刷以外でも「まず金精社に聞いてみよう」

とさせていただける存在を目指しています。

東日本大震災の後、紙の製造が一時ストップし、業界全体が紙不足に陥りましたが、日頃から信頼関係を築いていた紙卸商のおかげで紙の供給が滞ることなく、お客様にご迷惑をかけずに済みました。また、社員が休みやすいように半休制度を導入。協力会社との良好な関係や、社員を大事にすることは、お客様の安心と信頼につながると考えています。

今後でもできることから着実に実行していきます。

爽やかで誠実な金子社長。お客様の懐に飛び込む営業スタイルが会社の強みだと感じました。



本社近くのビルで、菊全判と菊半裁の印刷機が稼働しています。製本、梱包、発送まで同ビル内で完結するワンストップ体制

株式会社金精社

練馬区羽沢3-28-8

☎ 03-3994-5801

<http://www.kinseisha.co.jp/>

昭和35年、千代田区三崎町で創業。

昭和49年、練馬区に移転。東京グラフィックサービス工業会に加盟し、人脈を広げている。社員14名とパート6名。



平成30年度

練馬区産業融資資金あっせん制度 《事業資金の融資を低利でご利用いただけます》

練馬区では、区内中小企業者の皆さまが低利で事業資金をご利用いただけるよう、取扱金融機関のご協力のもと、産業資金の融資をあっせんしています。

貸付種類により利用者負担金利や必要書類などが異なりますので、詳しくは下記までお問い合わせください。

貸付種類はほかにもアニメ産業特別貸付、地球温暖化等環境対策特別貸付、災害貸付や、新たに事業を始める方向けの創業支援貸付などがありますので、ご利用ください。

主な貸付種類	利用者負担金利	資金限度額
普通貸付	0.9%	2,500万円
景気対策特別貸付	0.2%	1,500万円
年末短期貸付*	0.4%	300万円

※受付期間：10月・11月

■ 申込・問合せ：練馬ビジネスサポートセンター内 練馬区経済課融資係 ☎ 03-5984-2673

<https://www.city.nerima.tokyo.jp/kusei/sangyo/jigyosha/yushi/>

事業者向けセミナー

人材の定着率アップを 実現するフィードバックの技術

10月18日(木) 19時～21時

講師 酒井 勇貴 氏
中小企業診断士

■ 締切 / 10月16日(火)



注目度UP! プレスリリース&SNS活用術

11月29日(木) 19時～21時

講師 小口 真和 氏
中小企業診断士

■ 締切 / 11月27日(火)



■ 会場 / 練馬区立区民・産業プラザ 研修室1 (Coconeri 3階)

■ 定員 / 30名(先着順) ■ 参加費 / 500円

練馬産業見本市 ねりまEXPO2018 いいものたくさん見て触れて!

10月21日(日) 10時～16時

■ としまえん屋内館(練馬区向山3-25-1) ※練馬まつりと同時開催

農業、アニメ産業を始めとした練馬ならではの90を超える事業者などが出展予定。自社の製品やサービスの展示を行います。皆さまのご来場をお待ちしています。

出展事業者が分野ごとに分かれて出展します。

※詳細は公式サイト (<http://nerima-mihonichi.com/>) をご覧ください。

① 製造・技術・機械ゾーン

精密機器・金属加工などに関わる技術・製品の展示・販売

② 農業ゾーン

野菜の即売や練馬の農業に関する展示・紹介

③ 暮らしのゾーン

生活に関連する製品やサービスの展示・販売・相談

④ 食料品・飲食ゾーン

練馬ならではの商品や自慢の逸品の展示・販売

⑤ 伝統工芸ゾーン

練馬区伝統工芸会に所属する職人が匠の技を使った作品等を展示・販売・実演

⑥ アニメ・映像ゾーン

アニメや映像に関わる展示・PR・体験

⑦ 福祉・介護ゾーン

福祉・介護に関連する製品やサービスの展示・販売・相談

⑧ すまいのゾーン

住宅に関連する製品やサービスの展示・体験・相談

■ 問合せ：練馬産業見本市事務局 ☎ 03-3423-3602

総合相談・専門相談をご利用ください! **無料**

総合相談 平日 9時～17時

専門相談 下表参照(事前予約制)

1回の相談時間は1時間

月曜日～金曜日	第1・第3月曜日	火曜日	水曜日	木曜日	金曜日
起業・創業	法律	労務(経営者向け)	販路拡大・集客	経営全般	税務
ビジネスマネージャー	弁護士	社会保険労務士	ビジネスマネージャー	中小企業診断士	税理士
9時～17時※	9時～11時	13時～17時	9時～17時	13時～17時	13時～17時

※起業・創業相談は、毎月第1・第3木曜日、第2・第4月曜日の20時まで実施(事前予約制)。

neri·made 「nerima(練馬)」と「made(つくる)」を融合させた造語で、「ネリマデ」と読みます。

編集後記

実現したいことのために不特定多数の人々(Crowd)から資金調達(Funding)するクラウドファンディング。手法自体は古く、例えば寺院や仏像などの修復のため庶民から広く寄付を求める「勸進」もその一つ。何かを成し遂げるには「想い」が大切なのは、今も昔も同じです。

neri·made vol.13 平成30年10月1日発行 年4回(4月・7月・10月・1月)

発行／一般社団法人 練馬区産業振興公社
練馬ビジネスサポートセンター

練馬区練馬1-17-1 Coconeri 4階

<http://www.nerima-idc.or.jp/bsc/>

☎ 03-6757-2020 FAX 03-6757-1014

■ 業務時間 9時～17時

■ 休業日 土・日・祝休日と年末年始(12/29～1/3)



西武池袋線・都営大江戸線
練馬駅中央北口から徒歩1分