

練馬区の起業家

練

すづめ珈琲
千田さん夫妻



自分達が欲しいと思うお店をカタチに。商店街も盛り上げたい。

創業支援を利用してまずは物件探しから

「すづめ珈琲」は2021年夏、富士見台ほんちょう通り商店街にオープンしました。当時は自家焙煎コーヒー豆の販売がメインでカウンター席のみでしたが、現在では店内を拡大して広いテーブル席、ワーカーショップやライブの開催、グッズ販売など、新しいことにも挑戦しています。

お互いが好きなことで起業

夫がコーヒー好きで、私は焼き菓子のお店を開きたいと思っていました。なので、コーヒー豆販売とコーヒーに合う焼き菓子を提供できるお店を考えていました。そんな時、たまたま練馬ビジネスサポートセンター（以下ネリサボ）の「ワンストップ相談」を知り、参加してみました。そこで創業に対するいろいろな支援制度があるということを教えてもらい、「これなら私たちでもできることかも」と、起業への一步を踏み出すことができました。講座では予算や来店者数を数字にしてみると、経営のイロハを学ぶことで、より考えを具体化できました。また「コンセプトを固めることやペルソナの設定など、自分達では考えきれていたところもサポートして頂き、今後自分がどのように進んで行つたら良いのかが明確になりました。



▲ 店を始めるとなった時に最初に決めたのがこのロゴです。海外のイラストまでとここん探し、チリ人のイラストレーターさんにたどり着きました。大きな出会いでした。



すづめ珈琲
練馬区富士見台2-18-14
営業8:00-18:00
定休:日曜、月曜
<https://suzumecoffee.com>
@suzume_coffee



オープン時には既に知られるお店に

物件の契約をした日からInstagramを作成。店を作り上げていく過程や家屋探し、メニュー候補の焼き菓子の紹介なども投稿していました。何もない状態から外装ができるまで、壁を塗装してタイルを貼り、こだわりの家具を配置していく。その過程をInstagramで配信することにより、見てくれた方の共感を得られ、応援コメントが励みになりました。

プレオープンでは想像を超える来客数で「楽しみにしてました」「応援しています!」など心温かい言葉をたくさんかけていただきました。オープン前に既にお店のことを知つてくださっていたおかげで初来店のお客様でも距離が近く感じられました。

綺麗な写真で魅力を伝える

現在もイベントの告知や新商品の紹介を投稿していますが、投稿した数時間後にお客様が新商品を求めて貰いに来てくれます。SNS投稿について、負担になる細かいルールは決めていません。ただ一つだけまだわっているのが「綺麗な写真をアップす

起業して強く感じたことは「地域の人たちは個人店を求めている」ということです。自分達が欲しいと思うお店を出せば近所の方には受け入れてもらえると思います。空き店舗も多いので、新しい店舗が増えると多い少ないのが課題です。

商店街全体を盛り上げていきたい

今年度から商店会長になりました。商店街のイベントやお祭りで集まつた人がもっと楽しめるように力を入れていきたいと思っています。そのためには、お店がまだ少ない方が増えました。

商店街会員を巻き込んで

ちなみに夫婦経営は、気を遣わず言い合え、何かを決めるときにお互いの意見を聞いてプラスシューアップできるのでおすすめですよ。

ではあるけれど貸し出していないところが多く苦労しました。古くて良い雰囲気の建物を探し、やっとこの物件に巡り合いました。元々は床屋さんだった物件なので、ほぼリノベーションましたが、照明や床など一部気に入っているところは残し、必要な最低限の工事だけをプロにお任せして、自分達でお店を作りました。

こと」です。一眼レフカメラで撮影したこと、オーリティの高い写真で商品やお店の良さを伝えようと思っています。

店舗の拡大で客層が広がりました

オープンから1年後、隣の店舗も借りて店内を拡大。周りの方の協力を得て1周年イベントを行い、新しいスペースでライブなどを開催しました。店舗を拡大したことにより客層も変わりました。今までではカウントでサッとコーヒーを飲んでいく常連さんが多かったのですが、テーブル席を作つことで、ゆっくりとコーヒーを楽しむ方や読書をする方など、のんびりとくつろぎたい方が増えました。