**第1日目　ワークシート　（ワンストップ創業支援）**

**一緒に学ぶ仲間を知ろう　～自己紹介～**

■「覚えてもらえる」自己紹介をしましょう。

　自己紹介は、営業の入口です。

手順１：ワークシートに記入（２分間）

手順２：１人１分間で自己紹介

|  |  |
| --- | --- |
| 自己アピール(好きなこと、得意なことなど何でも) | １，名前（必須）２，住んでいる場所（必須） |
| その他（このセミナーに参加した理由など） |  |

【メモ】　一緒に学ぶ仲間のことを記録してください

|  |  |
| --- | --- |
| 名前 | 自己紹介の内容 |
| さん |  |
| さん |  |
| さん |  |
| さん |  |
| さん |  |
| さん |  |
| さん |  |
| さん |  |
| さん |  |

**【ワークシート１：なぜ起業するのですか？】　　　　　　　　テキストP.２**

|  |  |
| --- | --- |
| 質　問 | 　＜創業動機を考える＞あなたは、なぜ起業したいのですか？ なぜ起業するのですか？ |
| 回　答 |  |

**【ワークシート２：今現在、起業してやりたいことは?】　　　テキストＰ.3**

|  |  |
| --- | --- |
| 質　問 | 起業してやりたいことは何ですか？ |
| 回　答 |  |

**【ワークシート３：掛け算の発想法】　　　　　　　　　　　テキストＰ.４**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 自分のやりたいこと |  | 既存の要素 | 顧客のニーズ |
| （例）介護 | × | （例）タクシー | 高齢者・障がい者の通院をサポートするために、介護の知識・技術のある人が自宅まで迎えに行く。→（介護タクシー） |
|  | × |  |  |
|  | × |  |  |

**【ワークシート４：引き算の発想法】　　　　　　　　　　　　テキストＰ.５**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 自分のやりたいこと |  | 既存の要素 | 顧客のニーズ |
| （例）フィットネスジム | - | （例）男性 | 汗をかいてお化粧が落ちたところを男性にみられないですむ。→（10分カット） |
|  | - |  |  |
|  | - |  |  |

**【ワークシート５：新しいアイデアを出してみる】　　　　　　テキストＰ.７**

|  |
| --- |
|  |

**【ワークシート６：コンセプトを考える】　　　　　　　　　　　 テキストＰ.８**

**誰に： ターゲット**

|  |
| --- |
|  |

**何を：売りたい商品やサービス**

**どのように： 売る場所や販売促進**

|  |
| --- |
|  |